



In Primo Piano

Regolamento sicurezza e prodotti 22 ottobre incontro on line

Regolamento sicurezza e prodotti: aggiornamenti e casi pratici. Al tema è dedicato il webinar nazionale che si svolgerà il 22 ottobre, a partire dalle 9,30, organizzato da **Unioncamere Puglia** – partner della rete **Enterprise Europe Network**, in collaborazione con le **Camere di Commercio pugliesi** e il **Laboratorio Chimico Camera di commercio di Torino**. Focus sul nuovo Regolamento UE 2023/988 sulla sicurezza generale dei prodotti di largo consumo e sulle disposizioni introdotte per garantire un elevato livello di tutela dei consumatori.

Quando

Si svolgerà il 22 ottobre dalle 9,30 alle 12,30.

Obiettivi e destinatari

Tale Regolamento sostituisce l'attuale Direttiva Generale sulla Sicurezza dei Prodotti, recepita in Italia dal Codice del Consumo. Questo webinar è volto a fornire un panorama del quadro normativo in essere e delle principali novità introdotte seguito dell'entrata in vigore del nuovo Regolamento, con ulteriore focus sull'importanza della conformità dei prodotti sotto il duplice aspetto della sicurezza del prodotto e della sua corretta etichettatura, nonché sull'utilizzo della normativa tecnica volontaria per dimostrare la conformità di un prodotto.

L'incontro sarà corredato da esempi pratici ed evidenzierà gli aspetti più critici, sulla base delle esperienze maturate nel corso dell'attività di vigilanza sul campo. È inoltre previsto un intervento di funzionari dell'Unione Europea finalizzato a presentare le nuove linee guida europee per gli operatori economici relative al succitato regolamento.

I destinatari dell'incontro sono le imprese e i professionisti.

Programma

9.30 Apertura dei lavori

Salvatore Capozzolo, Laboratorio Chimico Camera di commercio Torino

9.50 Il ruolo del nuovo Regolamento nel quadro legislativo europeo sulla sicurezza dei prodotti
Fabiola Di Girolamo, Dintec

10.20 Etichettatura prodotti e fascicolo tecnico
Cristina Marafante ed Elena Fontana, TÜV Italia

10.50 Il nuovo Regolamento UE sulla Sicurezza Generale Prodotti – Linee Guida per Operatori economici
Eva Sinkovic, deputy head of unit in the Product safety and rapid alert system unit in DG Justice and consumers.

11.20 Sicurezza prodotti e vigilanza: il ruolo delle Camere di commercio
Igor Gallo, Settore Servizio Metrico Camera di commercio di Torino

11.50 *Conclusioni* e dibattito con i partecipanti

Note Organizzative

La partecipazione al webinar tramite la piattaforma Microsoft Teams è gratuita previa iscrizione al seguente link entro il 21 ottobre 2024: <http://lab-to.camcom.it/moduli/210/focus-nazionale-regolamento-sicurezza/>

Il giorno prima del webinar gli iscritti riceveranno via mail tutte le indicazioni necessarie.

Per informazioni:
Unioncamere Puglia/Enterprise Europe Network
Tel. 080 2174581
een.puglia@unioncamerepuglia.it

Taranto Tavolo sulla simbiosi industriale 24 ottobre 2024

Proporre alle imprese attività volte all'ottimizzazione e alla riduzione del consumo di risorse nei sistemi produttivi, con particolare riferimento alla simbiosi industriale.

È l'obiettivo del Tavolo di Lavoro sulla Simbiosi Industriale rivolto alle aziende della Puglia, che si svolgerà 24 ottobre 2024 a Taranto dalle 9.00 alle 14.30, presso la Camera di commercio di Brindisi- Taranto. La partecipazione è gratuita, ma subordinata a regolare iscrizione, da effettuarsi entro il 10 ottobre, compilando il seguente form:
https://docs.google.com/forms/d/1904Tx13eXnX1DfQXW963R7nlTM-0MwuyKAOHmMsdOa4/viewform?edit_requested=true

A seguito dell'iscrizione, le aziende riceveranno una comunicazione in merito alle modalità di svolgimento e partecipazione ai tavoli di lavoro.

L'incontro è organizzato da Enea - nell'ambito dei servizi relativi alla sostenibilità offerti dal Consorzio BRIDGEconomies (Business Relays for Innovation and Development Growing Economies – <http://consorziobridgeconomies.eu/>) della rete Enterprise Europe Network (EEN - in collaborazione con ASI Taranto, Unioncamere Puglia, Camera di Commercio di Brindisi-Taranto e CETMA.

Un'ampia partecipazione, sia in termini di numero di aziende sia in termini di varietà dei settori produttivi rappresentati, consente di individuare ed attivare un elevato numero di sinergie e trasferimenti di risorse.

Il fine è favorire l'implementazione della simbiosi industriale per trovare una soluzione alla problematica dello smaltimento di scarti/sfidi, rifiuti e componenti a fine vita in materiali compositi.

La Simbiosi Industriale rappresenta una strategia di economia circolare e consiste nel far interagire imprese di settori produttivi diversi per la condivisione e messa a sistema di risorse sottoutilizzate (scarti materici, cascami energetici, acqua, servizi, capacità), in maniera tale che gli output di una organizzazione possano essere input per un'altra. L'obiettivo è anche quello di creare una rete per attivare sinergie e, quindi, economie di scala, con vantaggi competitivi, attraverso il trasferimento e/o la condivisione di risorse in esubero tra organizzazioni diverse.

Tale approccio sistemico è in grado di produrre benefici di carattere economico, ambientale e sociale sia a livello delle singole organizzazioni coinvolte, sia a livello di sistema di rete.

Tra i principali vantaggi economici per l'azienda che cede le risorse di scarto dei processi produttivi vi sono:

- un abbattimento dei costi annuali di gestione dei rifiuti;
- un abbattimento dei costi legati ad un aumento dell'efficienza energetica;
- un ricavo, in caso di vendita di sottoprodotti o altre tipologie di risorse.

L'azienda che utilizza i sottoprodotti gioverà invece di:

- risorse secondarie ad un costo inferiore;
- riduzione dei costi di produzione.

Tra i vantaggi ambientali sono da sottolineare: un uso più efficiente delle risorse; una minore richiesta di materie prime e di acqua; una riduzione delle emissioni e dello smaltimento dei rifiuti in discarica.

Maggiori dettagli sulla simbiosi industriale e sulle attività dell'ENEA al seguente link https://www.youtube.com/watch?v=8D187W9mr_w&ab_channel=EnzoBarba.

Per eventuali dubbi o richieste di informazioni: gabriella.fiorentino@enea.it

Oppure: Unioncamere Puglia/Enterprise Europe Network
Tel. 080 2174581
een.puglia@unioncamerepuglia.it

Bari Smart Building Levante

14/15 Novembre 2024

Unioncamere Puglia, nell'ambito delle attività della rete EEN, sarà presente con un proprio info point a Smart Building Levante 2024, Fiera Internazionale dell'Innovazione Impiantistica del Mediterraneo orientale, che si svolgerà a Bari, alla Fiera del Levante, dal 14 al 15 novembre 2024.

Una presenza funzionale a diffondere la conoscenza dei tanti servizi della rete EEN: dalle informazioni sulla legislazione europea e le politiche comunitarie al supporto nell'innovazione e alla ricerca di partner esteri, in un contesto che avrà come tema cruciale la doppia transizione digitale e energetica nel campo dell'edilizia e dell'urbanistica.

Una sfida epocale che coinvolge una filiera che solo nel nostro Paese vale 174 miliardi di euro di fatturato all'anno e che occupa oltre mezzo milione di addetti.

Lo stand di Unioncamere Puglia/EEN sarà dunque l'occasione per promuovere i servizi di Enterprise Europe Network, e le opportunità legate alla nuova progettazione comunitaria, incentrata anche su sostenibilità, digitalizzazione, green ed economia circolare.

Per informazioni:
Unioncamere Puglia/Enterprise Europe Network
Tel. 080 2174581
een.puglia@unioncamerepuglia.it

EEN Sport Itinerary 2024 – B2B virtuale

7/16 ottobre 2024

Proseguono gli eventi incentrati sull'ecosistema dello Sport.

Lo sport è parte integrante della vita di milioni di europei. Il sostegno allo sport rafforza la coesione della comunità, favorisce l'inclusione sociale e contribuisce a rafforzare il senso di identità europea. Lo sport è anche un aspetto fondamentale degli Stati membri e delle maggiori economie europee: il settore dà lavoro a milioni di cittadini europei e genera miliardi di entrate.

In questo contesto, è ancora più importante promuovere nuove iniziative per le piccole e medie imprese (PMI) per acquisire ulteriori competenze, abilità e nuove opportunità di partenariato internazionale.

In data **07-16 ottobre 2024** la Camera di Commercio di Arcadia (Grecia), **Enterprise Europe Network**, organizza un evento B2B digitale dal titolo: **Ancient Olympia Matchmaking event-Sport, Tourism and Social Innovation** parallelamente alla Conferenza Annuale **EPSI (European Platform for Social Innovation)** 2024 ed in collaborazione con l'**International Olympic Academy**.

Focus tematici

- Sport;
- Turismo;
- Innovazione sociale

A chi si rivolge l'evento

- Aziende/Start-up;
- Investitori/Business Angels;
- Università/Organizzazioni di R&S;
- Associazioni/Agenzie/Cluster;
- Autorità/ Governo;
- Altro

Perché partecipare?

- Trovare partners internazionali commerciali/ tecnologici/ per progetti;
- Scambiare esperienze con altri players dei Settori Sport, Turismo, Innovazione Sociale e trovare nuove idee di business;
- Realizzare meeting virtuali comodamente da casa.

La **partecipazione è gratuita** previa registrazione online sul sito: **Home | Ancient Olympia Matchmaking Event – Sports, Tourism and Social Innovation (b2match.com)**

Per informazioni:

Unioncamere Puglia/Enterprise Europe Network

Tel. 080 2174581

een.puglia@unioncamerepuglia.it

B2B/B2S Brokerage Event at ISM 2024 **21-22 Novembre 2024 | hybrid**

L'Industria 4.0 sta rivoluzionando e rivitalizzando tutte le attività industriali in diversi settori. Imprese, startup, università e centri di ricerca si trovano ad affrontare nuove e complesse sfide, ma anche a cogliere opportunità.

Il B2B/B2S (Business to Business/Business to Science) Brokerage Event @ISM2024 è l'ambiente perfetto e unico in cui fare networking e dove discutere di opportunità di partnership non è mai stato così facile. Questo evento ibrido di matchmaking, che si svolgerà il 21-22 novembre, durante l'edizione 2024 della Conferenza Internazionale sull'Industria 4.0 e la Smart Manufacturing (ISM), ha l'obiettivo di attrarre aziende, organizzazioni e istituti di ricerca dell'ampio settore dell'Industria 4.0 – tutti esplicitamente focalizzati ad entrare in contatto con potenziali partner commerciali o di cooperazione di progetto. Non è necessario alcun software aggiuntivo, ma solo un browser web aggiornato, un microfono e una webcam.

La partecipazione al B2B/B2S BE@ISM2024 è gratuita e la lingua dell'evento di networking è l'inglese.

I partecipanti al B2B/B2S BE@ISM2024 potranno assistere gratuitamente all'evento introduttivo del 21 novembre 2024, durante il quale verranno presentati i principali bandi nazionali ed europei per il finanziamento delle tematiche relative alla digitalizzazione. Per partecipare e registrarsi cliccare qui: <https://brokerage-event-at-ism-2024.b2match.io/> Registratevi ora e unitevi a noi per un'entusiasmante giornata di networking, nuove conoscenze e opportunità di business! Ulteriori informazioni sulla registrazione sono riportate nella sezione Registrazione

Termine ultimo per la registrazione: 20 novembre 2024, ore 18:00.

Per informazioni:

Unioncamere Puglia/Enterprise Europe Network

Tel. 080 2174581

een.puglia@unioncamerepuglia.it

Medica Healthcare Brokerage Event **11/14 novembre 2024 – Dusseldorf (Germania) e online**

La fiera Internazionale MEDICA che si svolge ogni anno a Dusseldorf è il più grande evento

mondiale nel settore medicale, con oltre 5.300 espositori da 720 paesi e oltre 83.000 visitatori. Enterprise Europe Network promuove e co-organizza la partecipazione al Brokerage Event con partecipanti internazionali che si svolgerà, nell'ambito di MEDICA, dall'11 al 13 novembre in loco e dall'11 al 14 novembre online.

Per la prima volta il brokerage event si svolgerà presso lo stand del partner ZENIT/NRW.Europa (Hall 13, Stand A89), che si trova in una posizione strategica vicino all'ingresso principale: quest'area è dedicata in particolare al settore della medicina digitale dove sono presentate le più recenti innovazioni tecnologiche. Vi sarà inoltre una seconda area a disposizione nella Hall 10.

Sei una start-up in cerca di investitori? Vorresti partecipare ad una gara di Horizon Europe? Innovatori interessati a presentare le proprie idee in un pitch o organizzazioni in cerca di partner per Progetti di ricerca? Vuoi sapere come partecipare?

Novità! Candidati alla sessione di pitching per le start-up digitali martedì 12 novembre e a quella di mercoledì 13 novembre se stai cercando partner per Horizon Europe: <https://medica-b2b-2024.b2match.io/page-1361>

Per informazioni:
Unioncamere Puglia/Enterprise Europe Network
Tel. 080 2174581
een.puglia@unioncamerepuglia.it

VIRTUAL BROKERAGE EVENT @ INNOVATION VILLAGE 2024

2-20 dicembre 2024

Il Virtual Brokerage Event @ Innovation Village 2024 offre un'opportunità unica per incontrare aziende private (tra cui start-up, spin-off, PMI e grandi aziende), nonché autorità pubbliche e municipalità, università e centri di ricerca, aziende industriali e associative, che lavorano su nuove tecnologie e soluzioni per realizzare le transizioni verde e digitale. L'evento è completamente gratuito ed on-line ma la partecipazione alla sessione di matchmaking è obbligatoria.

Key Topics:

- Cultural heritage, Digital education, Creative industries, Social innovation, Tourism
- Aerospace, Logistics, Sustainable Mobility, Smart City

- Environment, Blue growth, Sustainable construction, Energy
- ICT, IoT, Robotics, Smart technologies
- Sustainable agriculture, Agritech
- Digital manufacturing, Advanced materials, New materials
- Biotechnology, Human health, Digital technologies and applications for sport

Quando: 02-20 Dec 2024 30 min Meeting Duration

Dove: <https://www.b2match.com/e/innovation-village-2024>

Altri prossimi eventi di incontri imprenditoriali

 Dai un'occhiata alla nostra lista dei prossimi eventi internazionali dei mesi di **ottobre** 2024:

 "Sessione di pitching delle startup in loco all'European Angel Investment Summit 2024 a Bruxelles" | Bruxelles, Belgio | Dal 15 al 16 ottobre 2024: <https://bit.ly/46ccjiC>

 Ibrido "DroneTech 2024" | Torun, Polonia | Dal 25 al 28 ottobre 2024: <https://bit.ly/3W6ytz6>

 I nostri eventi di matchmaking B2B sono un modo efficace per incontrare il tuo prossimo potenziale partner di business. Contatta il partner Enterprise Europe Network più vicino a te!

Per informazioni:
Unioncamere Puglia/Enterprise Europe Network
Tel. 080 2174581
een.puglia@unioncamerepuglia.it

Consultazione sulla direttiva in materia di pratiche commerciali sleali nella filiera agro-alimentare

La consultazione aiuterà la Commissione europea a valutare la [direttiva in materia di pratiche commerciali sleali nella filiera agricola e alimentare](#) ("direttiva sulle pratiche commerciali sleali") e a esaminare quello che è accaduto nella pratica nei primi anni di applicazione.

La consultazione si concluderà il **27 ottobre 2024 alle ore 19:00**.

Le risposte sono anonime.

Contesto e ambito di applicazione:

Nella filiera agroalimentare gli squilibri nel potere contrattuale tra fornitori e acquirenti di prodotti agricoli e alimentari possono comportare pratiche commerciali sleali nel momento in cui partner commerciali più grandi e potenti cerchino di imporre determinate condizioni o pratiche a scapito dei fornitori di dimensioni minori. Le pratiche commerciali sleali comprendono ritardi di pagamento, annullamenti con breve

preavviso o modifiche unilaterali delle condizioni di fornitura.

L'UE ha adottato la direttiva sulle pratiche commerciali sleali nel 2019. Gli Stati membri dell'UE dovevano recepirla entro il 1° maggio 2021 e applicarla entro il 1° novembre 2021.

Il diritto dell'UE stabilisce un livello minimo di protezione per gli agricoltori e i fornitori di piccole e medie

dimensioni nei confronti di pratiche commerciali sleali. Gli Stati membri erano autorizzati a innalzare il livello di protezione al momento del recepimento della direttiva nei rispettivi ordinamenti nazionali.

La direttiva stabilisce un elenco di [16 pratiche commerciali sleali](#): 10 sono assolutamente vietate (lista nera) e 6 possono essere autorizzate in caso di accordo preventivo di entrambe le parti (lista grigia).

Le 10 pratiche commerciali sleali nella lista nera che sono sempre vietate sono:

1. pagamenti a più di 30 giorni per prodotti agricoli e alimentari deperibili;
2. pagamenti a più di 60 giorni per altri prodotti agricoli e alimentari;
3. annullamento di ordini relativi a prodotti agricoli e alimentari deperibili con breve preavviso;
4. modifica unilaterale del contratto da parte dell'acquirente;
5. pagamenti non connessi a una specifica operazione;
6. trasferimento del rischio di perdita e deterioramento al fornitore;
7. respingimento delle richieste del fornitore di conferma scritta di un accordo di fornitura da parte dell'acquirente;
8. uso improprio dei segreti commerciali da parte dell'acquirente;
9. ritorsioni commerciali da parte dell'acquirente;
10. trasferimento al fornitore dei costi per l'esame dei reclami dei clienti.

Le 6 pratiche commerciali sleali nella lista grigia che possono essere consentite se il fornitore e l'acquirente le concordano in maniera chiara preventivamente sono:

1. restituzione dei prodotti invenduti;
2. pagamento a carico del fornitore dei costi di immagazzinamento, esposizione e

- inserimento in listino;
3. pagamento a carico del fornitore dei costi di promozione;
 4. pagamento a carico del fornitore dei costi di marketing;
 5. pagamento a carico del fornitore dei costi di pubblicità;
 6. pagamento a carico del fornitore dei costi del personale dell'acquirente incaricato di

7. organizzare gli spazi

La direttiva impone agli Stati membri di designare autorità di contrasto aventi il potere di avviare indagini, ricevere denunce e imporre sanzioni pecuniarie agli operatori che violano le norme.

La Commissione europea presenterà le conclusioni della presente valutazione entro il 1° novembre 2025. Tali conclusioni possono essere accompagnate anche da proposte legislative.

Di seguito il link al questionario in italiano della consultazione: <https://shorturl.at/8bLBZ>

Webinar – Opportunità da fruire on-line

Seguici sui nostri canali social per essere aggiornato tempestivamente sui webinar.

Webinar “embracing global markets”

Prosegue la serie di webinar organizzati dagli esperti di Enterprise Europe Network focalizzati sui mercati USA, Asia, Africa, America Latina.

In calendario, gli appuntamenti per ottobre-novembre dedicati al mercato **USA e Nuova Zelanda**:

17 ottobre 2024 – ore 16.00/17.00: Fare affari negli USA: cosa devi sapere sulle questioni di immigrazione

24 ottobre 2024 – ore 9.30/10.30: Fare affari in Nuova Zelanda: come sfruttare l'accordo commerciale UE-Nuova Zelanda

21 novembre 2024 – ore 16.00/17.00: Fare affari negli USA: cosa sapere sulle normative del mercato del lavoro

Aggiornamenti e registrazioni: <https://www.een-italia.eu/webinar-embracing-global-markets-2/>

A questo link sono disponibili anche le registrazioni di tutti i webinar.

Giappone webinar

Per chi fosse interessato al mercato giapponese, si ricordano i numerosi webinar organizzati regolarmente dal partner EU-Japan Centre:

<https://www.eu-japan.eu/tags/webinar>

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- www.bridgeconomies.eu
- www.consorziobridgeconomies.eu
- pagina FB Enterprise Europe Network Italia
- Twitter @EEN_Italia
- LinkedIn <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>
- <https://www.unioncamerepuglia.it/enterprise-europe-network/>
- <https://www.facebook.com/PugliaEEN>
- <https://www.linkedin.com/in/unioncamere-puglia-42709223a/>
- <https://twitter.com/PugliaEEN>

Programmazione UE 2021-2027 e bandi Ue

Unioncamere Europa in collaborazione con partner di Enterprise Europe Network Italia offre **il servizio programmazione 2021-2027 e bandi UE** che fornisce un quadro della programmazione UE e delle opportunità di finanziamento europeo:

<https://bit.ly/3sGRvOh>

L'aggiornamento è settimanale! Ogni lunedì dal 9 settembre 2024!

Dalla UE

Due report: una prospettiva

Con la recente pubblicazione del rapporto Draghi sulla competitività europea, complementare nei contenuti al contributo di Enrico Letta di pochi mesi fa, Consiglio e Commissione hanno a disposizione uno spettro molto ampio di analisi e proposte. Commenti e reazioni non si sono fatti attendere e il dibattito continuerà nelle prossime settimane, in attesa delle audizioni al Parlamento Europeo della nuova Commissione. Sia la strategia sul mercato interno del primo rapporto, sia la vision industriale presentata da Mario Draghi nel secondo, pongono al centro la

necessità di mobilitare a medio-lungo termine ingenti risorse finanziarie. Attraverso l'accelerazione verso un'Unione dei Risparmi e degli Investimenti nel primo caso e attraverso un mix di investimenti privati e fondi comuni europei dall'altro. Due ipotesi comunque divisive, che hanno già visto le reazioni negative di Paesi frugali o maggiormente contrari ad una supervisione dei capitali a livello europeo. Rimane lo stato attuale di una legislazione UE già approvata o in discussione, destinata a regolare la doppia transizione, che impone costi

difficilmente sostenibili dal tessuto imprenditoriale e dagli stessi cittadini europei. Se la soluzione a lungo termine rimane ancorata a negoziati complessi dall'esito molto incerto, a cominciare dal prossimo Quadro Finanziario Pluriennale 2028-2034, appare sempre più evidente l'unica risposta possibile nel breve periodo: una decisa azione sul versante della regolamentazione già approvata (applicando ove possibile le clausole di revisione) o in discussione (con modifiche sostanziali nei contenuti e tempi di attuazione), al fine di limitarne l'impatto sui destinatari. E per il futuro, come suggerisce il rapporto Draghi, semplificazione regolamentare a tutti i livelli, con l'eliminazione delle sovrapposizioni e delle incoerenze lungo l'intera "catena legislativa", dando priorità a quei settori economici in cui l'Europa è particolarmente esposta alla concorrenza internazionale. Alle nuove istituzioni europee il compito di guidare i 27 in un percorso che si preannuncia accidentato.

Fonte: MosaicoEuropa 15/2024

Rapporto Draghi e governance UE

Al di là dei temi in evidente primo piano nei giorni scorsi – segnali di allarme, proposte per azioni concrete, previsioni di allocazione dei fondi – merita doverosa attenzione l'analisi della governance Ue contenuta nel [Rapporto Draghi](#). Governance da riformare, rispettando l'approccio di continuità con il passato istituzionale dell'Unione alla base del lavoro. Non rivoluzione, quindi, di un iter legislativo che in media dura poco meno di due anni, ma cambiamento ed evoluzione, in attesa di eventuali modifiche dei Trattati. Il documento propone il raggiungimento di tre obiettivi: riorientare il lavoro dell'UE, accelerarne l'azione e l'integrazione, semplificare le norme. Raccomandata, per il primo dei tre, la creazione di un Quadro di coordinamento della competitività, necessario al fine di promuovere migliori sinergie fra gli Stati membri sulle priorità strategiche, formulate e adottate dal Consiglio europeo, e sostitutivo di ulteriori strumenti in possibile sovrapposizione. Il Quadro si suddividerebbe in una serie di Competitiveness Actions Plans, atti a declinare obiettivi, finanziamenti e governance in maniera ben definita. Anche nel caso dei singoli Piani, l'azione della governance sarebbe maggiormente calibrata, riducendo il più possibile la burocrazia e coinvolgendo il massimo numero di stakeholder (SM, settore privato, esperti tecnici, istituzioni e Agenzie UE). Alla Commissione il compito di occuparsi delle azioni orizzontali e delle competenze esclusive dell'Unione, come la revisione della politica di concorrenza e di fornire delle linee guida per le competenze condivise. In tema di accelerazione del processo decisionale dell'UE, il Rapporto propone non solo l'estensione delle aree di policy per cui adottare il voto a maggioranza qualificata, ma anche, qualora non fosse possibile, il ricorso alla cooperazione rafforzata o, se del caso, la riscoperta della cd clausola passarella, che consente agli Stati membri di prendere decisioni a maggioranza qualificata in alcune aree specifiche. Il terzo punto, infine, la cui urgenza è stata peraltro condivisa dalla larga maggioranza del Parlamento europeo, è quello riguardante la semplificazione dei flussi normativi europei, che continuano ad essere in crescita.

Fonte: MosaicoEuropa 15/2024

Stanziamenti UE in ricerca e sviluppo: trend positivo

Eurostat ha recentemente pubblicato il [report annuale](#) sull'allocazione dei fondi destinati alla ricerca e sviluppo da parte degli Stati membri dell'UE, confermando una tendenza positiva per il 2023. In particolare, le allocazioni di bilancio dei governi dell'UE per la R&S hanno raggiunto 123,7 miliardi di euro, pari allo 0,73% del PIL. Questo rappresenta un aumento del 5,3% rispetto

al 2022, quando il totale era di 117,4 miliardi di euro, e un notevole incremento del 54,8% rispetto al 2013, anno in cui l'ammontare complessivo era di 79,9 miliardi di euro. Anche la spesa pro-capite è aumentata significativamente nel 2023, attestandosi a 275,6 euro per persona, con una crescita del 53,3% rispetto ai 181 euro a testa del 2013. Nel periodo compreso tra il 2013 e il 2023 tutti i paesi dell'UE, ad eccezione dell'Ungheria, hanno incrementato i loro investimenti in R&S per abitante. L'Italia non fa eccezione, registrando una crescita superiore alla media europea, con un aumento del 58,2%: le allocazioni, infatti, sono passate da 8,4 miliardi di euro nel 2013 a 13,4 miliardi nel 2023. Nonostante questi dati positivi, il [report Draghi](#) evidenzia alcune criticità. Viene riconosciuto che i governi UE spendono percentuali di PIL simili a quelle USA; tuttavia, la distribuzione dei fondi per la ricerca in Europa non risulta altrettanto efficace. Oltre a una struttura industriale europea considerata troppo statica, i programmi europei, Horizon Europe in particolare, sono ritenuti troppo frammentati e il loro accesso e gestione eccessivamente burocratici. Tutti fattori che limitano l'impatto complessivo degli investimenti in R&S.

Fonte: MosaicoEuropa 15/2024

Richieste / offerte commerciali e di tecnologia

È disponibile sul sito di Enterprise Europe Network (<https://een.ec.europa.eu> sezione in alto a "Partnership Opportunities" <https://een.ec.europa.eu/partners>) la banca dati di Enterprise Europe Network (Partnership Opportunity Database - POD) per la ricerca di partner esteri nelle seguenti aree di cooperazione:

1. partner commerciali all'estero
2. partner per l'innovazione e il trasferimento tecnologico
3. partner di ricerca per progetti europei

Utilizzando il motore di ricerca è possibile consultare tutti i profili di cooperazione presenti nella banca dati (Business Offer, Business Request, Technology Offer, Technology Request,

Research & Development Request) e manifestare interesse.

Di seguito la selezione di alcuni profili:

Offerte commerciali

Slovenian company, offering custom manufacturing of all-sizes wooden transport boxes and containers (from 40 cm up to 20 meters long), is looking for a commercial agreement (BOSI20240927019): The Slovenian company unites a group of companies in the forest and timber chain with the aim of efficient and sustainable exploitation of forest resources and offering forestry and sawmill services and wood products of the highest quality. The company is also offering custom (small or large) wooden transport containers, in the length of up to 20 meters, through commercial agreements.

Greek knitwear manufacturer of women's apparel, is looking for fashion agents, wholesalers, or showroom representatives to collaborate with, under a commercial agreement (BOGR20240925014): A Greek knitwear manufacturer specializing in high-quality women's apparel, seeks fashion agents, wholesalers, or showroom representatives to collaborate with, a commercial agreement. Candidates must have proven experience in women's fashion, a strong retail network, and excellent sales and negotiation skills.

Producer and distributor of organic food offers its products for foreign partners (wholesalers, agents, shops) (BOPL20240927012): The company located in Lublin is searching for new customers, companies acting in food, HoReCa sector interested in organic Polish products.

Distribution partners sought for leading German manufacturer of precision sanding machines for wood and metal processing applications (BODE20240821010): A renowned German manufacturer with over 50 years of expertise in mechanical engineering is seeking international distribution partners. Specializing in high-quality edge and profile sanding machines for the woodworking and metal industries, as well as handling equipment which simplifies the movement, lifting, and storage of heavy items. The targeted type of cooperation is commercial agreements.

Spanish handtool manufacturer is looking for distributors in different countries in Europe (BOES20240924004): They are a small handtool manufacturer from Spain since 1965. They do manufacture handtools for their catalogue (screwdriver bits, blades, L key, punches...) and under drawing tools based on the needs of the customer.

Richieste commerciali

Cybersecurity solution provider seeks partners for collaboration to bring an all-in-one, AI-powered cybersecurity platform to the market, focusing on end-to-end protection with real-time threat detection for businesses with distributed or remote teams (BRES20240927016): Cybersecurity provider seeks partners to co-develop and deliver an AI-driven security platform that integrates traffic analysis, threat detection and secure connections into a single solution. Ideal partners should have experience in IT services, security distribution,

or managed security solutions. The goal is to offer robust, centralized protection to businesses needing enhanced security measures for distributed teams.

Award-winning UK rare disease pharma company seeks collaboration with developers of orphan drug strains for pre and targeted commercialisation (BRGB20240927014): This UK rare disease pharma company aims to address the treatment gap for rare diseases by matching unmet patient needs with by helping small businesses commercialise orphan drugs that would provide treatment. The company would collaborate with these small businesses through acquisitions that is buying the asset, licensing from the business or partnering with the business to bring the asset to market.

A German start-up is looking for contractors for the development and production of its food supplement and sustainable packaging solutions (BRDE20240916009): The German company develops effervescent tablets for athletes and is seeking contractors for both product development and sustainable packaging solutions. They require partners to help create a small-scale production run under specific guidelines, with the potential for scaling up to large-scale production.

A French energy efficiency firm is open to assessing innovative energy efficiency technology providers to provide differentiation in France under distribution agreement (BRFR20240727003): French independent company that provides efficiency energy consulting services to corporations and public organizations in France. Its certified expertise covers light-emitting diode lighting, heating, ventilation, and air conditioning, building & utility management, and renewable energies. Company is looking to widen the scope of the technological solutions it recommends by cooperating with energy efficiency solution vendors. Cooperation sought : distribution services, JV or service agreement.

A Turkish company specializing in the trade of dairy products is looking for cheese producers in the Netherlands, France, and Italy under a supplier agreement (BTRTR20231025012): The Turkish company specializing in the manufacturing and trade of dairy products looking for cheese producers in the Netherlands, France, and Italy under a supplier agreement. The company is looking for cheese producers such as parmesan, Burrata, mozzarella, and caciocavallo cheeses

Offerte tecnologiche

Indian company having an integrated e-waste and battery recycling facility to process

WWW.BRIDGECONOMIES.EU
EEN-ITALIA.EU

different kinds of e-waste (TOIN20240918002): An integrated e-waste and battery recycling facility to process different kinds of e-waste. Provide one stop solution for all the e-waste. Product Their technology is licensed from C-MET, Hyd. It can separate individual elements with more than 98% purity and 95% recovery in the following order: Li, C(Graphite), Mn, Co, Ni

Greek blockchain technology for sustainable and traceable cotton offered for commercial agreements (TOGR20240924011): A Greek SME has developed an online portal using cloud

computing as a traceability tool in order to track the whole length of the supply chain, from cotton to clothing. It is interested in establishing commercial agreements with technical assistance.

Blood-based highly sensitive diagnostics of multiple myeloma and monitoring of its progression (TOCZ20240923006): A Czech university hospital has developed set of components that allow blood-based and highly sensitive diagnostics (LLOD 30mg/l) of multiple myeloma (MM) together with monitoring of its progression. They search for a partner interested in making and selling novel IVDR kit. Technology know-how license is envisaged including further cooperation in tackling multiple myeloma (detection, simplification and automation). Patient's samples are available for further testing.

German software specialist developed a user-friendly technology for the creation of photorealistic digital twins for buildings, plants and technical installations(TODE202409180229): The German software company provides dimensionally accurate, photorealistic digital twins from simple photos taken with standard digital cameras. This allows quick, easy and cheap data capture, making digital twins feasible for many applications. The company offers its Digital Twins as a Service (DTaaS) model to partners from digital transformation initiatives, industrial IoT, Industry 4.0, industrial services, asset management under a commercial cooperation with technical assistance.

PT SME is looking for commercial, investment and R&D partners to take the development of a salt reduction ingredient extracted from aromatic plants and spices to the commercial stage (TOPT20240916010): The PT SME is a private start-up with a pilot plant offering product development in partnership with R&D entities and pilot scale and small run production. The company is interested in partners to:

- test products for potential consumption
- jointly develop new products
- offer ingredient development know-how
- interested in selling our products
- plant/Spice/Encapsulating agent suppliers

The company is looking for commercial, investment and R&D cooperation agreements.

Richieste tecnologiche

A UK leader in industrial IOT solutions within the rail, mining and energy sectors, seeking pilot testing partner in the rail, oil & gas, offshore wind industries (TRGB20240927026): The client, a UK-based SME, provides remote condition monitoring solutions for safety and performance critical assets in the Rail, Oil & Gas, mining and Offshore Wind industries. The client's technologies are specifically targeted to optimise maintenance activities and protect maintenance staff, extend asset life and boost operational efficiency, reduce in-service failures,

reduce downtime and save costs. To advance their technology, they are seeking a pilot testing partner from industry.

Dutch SME specializing in predictive AI brain anomalies, with a focus on seizures, seeks for partners to collaborate also on international programs (e.g., Horizon Europe, Eureka) and regional programs (e.g., Inerreg) (TRNL20240926006): This Dutch SME operates in the fields of artificial intelligence (AI), wearables, and brain research. Their core expertise lies in developing solutions that can predict, manage and prevent neurological conditions, such as epilepsy, using non-invasive and invasive devices. They seek for partners that are engaged in brain research in the following areas: Wearable Device Innovation, Neurology and Clinical Partners, Regulatory and Clinical, Data Collection and Analysis.

Searching for supplier of thin aluminium coated steel plate (TRSE20240924008): A small Swedish manufacturing company based in Alingsås is searching for a thin aluminium coated steel plate for their unique IR system for paint removal. They are looking for a supplier in European countries under a commercial agreement.

Seeking eco-responsible sourcing for metals and crystals for jewellery and luxury goods manufacturing industry (TRCH20240919005): A Swiss organisation seeks metals and crystals that are eco-responsible, either sustainably extracted or recycled, sources from Europe to be part of the products portfolio of a new e-commerce platform. The goal is to offer manufacturers sustainable alternatives to contribute to a more ecological and responsible economy in the precious metals and crystal markets. Commercial agreement or development project to meet production requirement are sought.

Danish company in the field of enteric encapsulations searches development partner(s) with knowhow within enzymes and bacterial cellulose for a gastro-resistant enteric encapsulation project (TRDK20240912003): A Danish Start-Up has developed and patented a novel Oral drug delivery concept based on natural materials and demonstrated experimentally the reproducible delivery properties of the gastro-resistant encapsulation material. This material can be used for oral delivery of Nutraceuticals and Biopharmaceuticals to the intestine of humans as well as mammals (pigs, dogs, cats and others). The company is looking for a development partner with experience in enzymes and forming dietary fibers.

Richieste di Ricerca & Sviluppo:

WWW.BRIDGECONOMIES.EU
EEN-ITALIA.EU

Per la ricerca partner per la partecipazione a call per progetti UE e a bandi nazionali (con indicazione delle scadenze) vedi:

https://een.ec.europa.eu/partnering-opportunities?combine=&field_po_profile_type_target_id%5B4355%5D=4355

Per maggiori info contatta il partner più vicino a te!

Altre opportunità sono pubblicate sugli account social di Enterprise Europe Network e dei partner.

Contattando il partner più vicino potrai conoscere tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network.

Per informazioni:

Unioncamere Puglia/Enterprise Europe Network

Tel. 080 2174581

een.puglia@unioncamerepuglia.it

Chi siamo

Il Consorzio BRIDGEconomies è composto da 13 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Università) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)
ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara
Camera di Commercio del Gran Sasso
Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise
Camera di Commercio della Basilicata
CETMA - Centro di Ricerche Europeo di Tecnologie, Design e Materiali
ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾
Sicindustria
SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾
Università di Palermo
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania e Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

www.consorziobridgeconomies.eu
www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma SMP 2021-2027)